



FAX ALLA C.A. DELLA DIREZIONE

(nota per la reception: inoltrare questo fax contribuirà a migliorare il clima aziendale e la performance del vostro gruppo)

Percorso formativo

Controllo di gestione per PMI

Roma, 28 e 29 gennaio 2010

L'obiettivo della tua azienda è...

VENDERE o GUADAGNARE?

Amministrare un'azienda basandosi esclusivamente sulle tradizionali informazioni quali il fatturato, i costi variabili, l'utile, etc. non è più sufficiente. Se un imprenditore o un responsabile amministrativo vogliono davvero "governare" e "padroneggiare" la propria azienda allora, con il controllo di gestione, possono fare grosso un salto di qualità.

- *Impara come incrementare gli utili senza aumentare le vendite,*
- *come eliminare i costi che pesano sul tuo fatturato e*
- *come strutturare il budget senza commettere errori.*

Se è interessato a ricevere maggiori informazioni per la partecipazione al corso, compili il coupon e lo invii a mezzo FAX allo **06 622774142**.

Referente - Incarico	Azienda - settore merceologico	Indirizzo - Cap
Località - Provincia	Telefono	Email

Autorizzo al trattamento dei dati personali secondo il D.L. 30 giugno 2003, n. 196.

Barrare questa casella solo se non desideri ricevere altre comunicazioni.

Ai sensi del Decreto legislativo 30 giugno 2003, n. 196 - "Codice in materia di protezione dei dati personali", Lead srl garantisce la massima riservatezza dei dati da Lei comunicati. Gli stessi saranno trattati in ottemperanza dell'attuale D.L.gs. 196/03, può scaricare l'informativa completa dal nostro sito www.leadconsulting.it